

宮城県農林水産物・食品輸出促進戦略（2025年度版）の概要

策定趣旨	2022年（令和4年）3月に策定した『宮城県農林水産物・食品輸出促進戦略（2022年度版）』の計画期間満了に伴う再改定		
位置付け	新・宮城の将来ビジョンが掲げる「富士躍進！PROGRESS Miyagi」の理念のもと、国際関連施策を総合的・計画的に推進する『みやぎ国際戦略プラン』の食品輸出分野に関する個別計画		
戦略期間	2025年（令和7年）度から2027年（令和9年）度までの3年間		
世界情勢 (戦略の視点)	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 世界経済の動向 ✓ 持続可能な社会に関する課題への対応 ✓ 世界人口の見通し ✓ 諸外国による県産農林水産物等への輸入規制に関する対応 ✓ デジタル化の推進 ✓ 農林水産分野及び食品分野の知的財産の侵害・海外流出への対応 	<p style="text-align: center;">国 県</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 総人口の減少、国内市場の縮小は不可避 ●『農林水産物・食品輸出拡大実行戦略』を策定し、輸出目標（2025年に2兆円、30年に5兆円）達成に向けた取組を展開 ● 国内市場が縮小する中、我が県の農林水産業や食品産業が発展していくためには、海外への販路開拓・拡大が重要 ● 広く海外に目を向け、積極的なプロモーションや新しい商流の構築に向けた取組を展開 	
現戦略期間	新型感染症の拡大や周辺諸国の禁輸処置など厳しい環境下にありながら輸出の取組には一定の成果あり		

基本理念	みやぎの“おいしい”を世界に届ける			
基本方針	(1) 輸出に取り組む事業者の増加と利益拡大	(2) 販路拡大による輸出品目と輸出量の増加	(3) 持続的なバリューチェーンモデルの構築	(4) パートナーシップの充実
	<ul style="list-style-type: none"> ・事業者の取組段階に応じたフォローアップ ・マーケットイン型の輸出による継続的な受注 	<ul style="list-style-type: none"> ・日本産食品の輸入が少ない国・地域をリサーチ ・ジェトロなど関係機関と連携し、代替市場を開拓 	<ul style="list-style-type: none"> ・生産・加工、流通、販売に関わる事業者の連携 ・輸出先国・地域に合わせた最適商流・物流の選定 	<ul style="list-style-type: none"> ・「オール東北」で食品輸出の取組を促進 ・仙台港や仙台空港から輸出する物流体制を構築

輸出基幹品目	現状／成果		課題	取組の方向性	事業展開（イメージ）		
	①水産物	②米	③牛肉	④いちご	⑤日本酒	⑥さつまいも	
①水産物	<ul style="list-style-type: none"> ○アジアを中心に、バイヤー招聘や県産品の提案会、産地視察などのプロモーションを継続的に実施。 ○震災後の輸入規制で販路が縮小しているホヤの需要創出や、カキの販路拡大などを展開。 	 <ul style="list-style-type: none"> ○JAグループと連携した大ロット輸出のほか、中食、外食需要に対応する小ロットの輸出を支援。 ○県産銘柄米のほか、玄米食向け「金のいぶき」の販路開拓、パックご飯の増産支援などを展開。 	 <ul style="list-style-type: none"> ○福島原発事故に伴う処理水の海洋放出等の影響で、周辺国等の水産物の輸入規制に直面。 ○新たな販路開拓のため、海外市場のニーズを捉えたマーケットイン型の商品開発が必要。 	 <ul style="list-style-type: none"> ○毎年10万トン国内の消費量が減少していく中、海外市場に積極的に進出していくことは重要。 ○一方、輸出先では価格競争が激しく、銘柄米の輸出は他県でも推進する動きが活発。 	 <ul style="list-style-type: none"> ○輸出量が回復する一方、生産量に占める割合は約1%であり、輸出の可能性は存在。 ○海外市場が求める衛生基準に適合した食肉処理施設からの輸出実績の積み上げが必要。 	 <ul style="list-style-type: none"> ○県が目指している「いちご100億円産地」の育成に、輸出の面から貢献することが必要。 ○海外市場のニーズ把握しながら、輸出に取り組む生産者と輸出量の拡充を図ることが重要。 	 <ul style="list-style-type: none"> ○新市場への挑戦
②米							
③牛肉							
④いちご							
⑤日本酒							
⑥さつまいも							
	 <ul style="list-style-type: none"> ○定期・定量輸出 ○特徴を見える化 ○試飲・試食会・セミナー 	 <ul style="list-style-type: none"> ○酒蔵の多くは海外への一貫した供給体制を持たないなど、個別のプロモーションには限界。 ○複数の酒蔵が連携し、適切に輸送、保管、供給する仕組みを構築していくことが必要。 	 <ul style="list-style-type: none"> ○さつまいもの作付面積は近年急増し、産地化を図る取組が推進。 ○海上輸送中の腐敗率の低減に向けた対策と、輸出に必要なキュアリング施設が不足。 	 <ul style="list-style-type: none"> ○香港など海外での高い評価により、輸出量の拡大のほか、新たな産地の形成に期待。 ○輸出先国・地域や現地販売先の需要に応じた商品開発に取り組み、輸出を拡大。 	 <ul style="list-style-type: none"> ○連携協定の実行 		
	 <ul style="list-style-type: none"> ○ジェトロ等の支援で香港へ販路を拓いた鶏卵の輸出が定着し、取引先の要望に応え、新たに米の輸出を開始。仙台港を利用。 ○JA全農みやぎの「仙台いちご®」が、厳しい残留農薬基準値をクリアし、仙台空港から台湾向けの輸出を実現。 ○宮城県産の梨と山形県産のぶどうを混載し、シンガポール向けに海上輸送による品質保持実証試験を実施。 	 <ul style="list-style-type: none"> ○海外のニーズに応えるマーケットイン型の輸出には、個々の事業者の取組に限界が存在。 ○「物流の2024年問題」や「カーボンニュートラル」を考慮した最適物流を考えることが必要。 ○品質の改善、輸送中の品質維持や物流コストの低減等に継続的に取り組むことが重要。 	 <ul style="list-style-type: none"> ○国や民間企業、自治体、大学などとの連携強化や、デジタルマーケティングを推進。 ○望ましい輸送方法を具体化し、航空便や海上輸送（コンテナ便）の特性及び可能性を提示。 ○東北産食品の混載により仙台港や仙台空港から輸出する物流体制の構築。 	 <ul style="list-style-type: none"> ○パートナーシップの充実 			

目標指標	《2022～2024年度実績計/見込》		《2025年度目標》	《2026年度目標》	《2027年度目標》	《2025～2027年度目標計》	《比較増減》
	(1) 海外販路開拓相談	(2) 海外ビジネスマッチング支援	880 件	325 件	350 件	375 件	1,050 件
	(2) 海外ビジネスマッチング支援		175 件	60 件	70 件	80 件	+ 170 件
	(3) 輸出に取り組む県内企業の数		80 社	90 社	100 社	110 社	+ 35 件
	(4) 輸出商品の数（延べ数）		870 商品	350 商品	400 商品	450 商品	(実数) 110 社
	(5) 輸出総額		19 億円	8 億円	8.4 億円	8.6 億円	1,200 商品
	(6) 輸出先国・地域数		15か国・地域	16か国・地域	17か国・地域	18か国・地域	25 億円
	(7) 生産・流通等の事業者連携によるバリューチェーン構築		3 件	1 件	1 件	1 件	(実数) 18か国・地域
	(8) 東北各県と連携した取組		4 件	2 件	2 件	2 件	3 件
							+ 0 件
							+ 2 件

次期戦略期間においても、気候変動の影響など不測の事態は起こり得るが、現戦略で取り組む民間企業等との連携、新市場の開拓、県境を越えた連携、物流の検証などの成果を活かし、協働するパートナーを増やしつつ、一層の輸出促進を図る。