

みやぎの水産加工品等バイヤーズガイド作成等業務
企画提案募集に関する質問に対する回答

令和7年7月14日

No	質問事項	回答
1	(バイヤーズガイドの作成について) 昨年度事業では、掲載希望事業者をどのように募集したのでしょうか。	昨年度含め直近の事業として実施したことがありません。効果的なものとなるよう企画提案をお願いします。 なお、募集に際し、当課の把握する事業者に対して、当課から周知することが可能です。
2	(バイヤーズガイドの作成について) バイヤーズガイドの見本誌をご提供いただくことは可能でしょうか。	可能です。ただし、昨年度含め直近の事業として実施したことがないため、当課作成のものではありません。
3	(バイヤーズガイドの作成について) データ形式について、具体的に「発注者が内容を更新できる様式」の選択肢があれば教えてください。	編集に高度な技術を要するものではなく、Microsoft 系のアプリケーションによる編集が可能な様式を想定しておりました。
4	(商談力講座の実施について) 受講者募集について、昨年度の事業ではどのように募集しましたか。	昨年度含め直近の事業として実施したことがありません。効果的なものとなるよう企画提案をお願いします。 なお、募集に際し、当課の把握する事業者に対して、当課から周知することが可能です。
5	(商談力講座の実施について) カリキュラムの作成について、昨年度の事業ではどのようなカリキュラムでしたか。	昨年度含め直近の事業として実施したことがありません。効果的なものとなるよう企画提案をお願いします。
6	(商談力講座の実施について) 講師の選定と調整について、どんな講師を選定しましたか。	昨年度含め直近の事業として実施したことがありません。企画提案いただくカリキュラムに適した講師の選定をお願いします。
7	(商談力講座の実施について) 受講者のフォローアップ及びフィードバックの実施について、昨年度の事業ではどのような事を実施しましたか。	昨年度含め直近の事業として実施したことがありません。効果的なものとなるよう企画提案をお願いします。
8	(商談力講座の実施について) 成果の検証について、昨年度の事業ではどのように実施しましたか。	昨年度含め直近の事業として実施したことがありません。効果的なものとなるよう企画提案をお願いします。
9	(商談会の事前調整及び運営について) 昨年度事業で実施した小売業者、開催回数・規模について教えてください。	昨年度含め直近の事業として実施したことがありません。仕様書4(3)①ア及びイに記載する内容を確認の上、効果的なものとなるよう企画提案をお願いします。

10	<p>(商談会の事前調整及び運営について)</p> <p>昨年度事業の商談会の開催日、会場、内容について教えてください。</p>	<p>昨年度含め直近の事業として実施したことがありません。効果的なものとなるよう企画提案をお願いします。</p>
11	<p>(商談会の事前調整及び運営について)</p> <p>コーディネーターの設置について、昨年度の事業ではどんな方を選定しましたか。</p>	<p>昨年度含め直近の事業として実施したことがありません。仕様書4(3)③ア記載の内容を確認の上、効果的なものとなるよう企画提案をお願いします。</p>
12	<p>(商談会の事前調整及び運営について)</p> <p>昨年度の実業の独自提案で実施した内容を教えてください。</p>	<p>昨年度含め直近の事業として実施したことがありません。本事業の目的に資するもので仕様書に記載の内容以外に効果的な取組があれば、費用の上限額の範囲内で企画提案をお願いします。</p>